

Che cos'è "EASYBIZ"



È una piattaforma informatica tecnologicamente avanzata per la gestione delle carte elettroniche. È studiata per gestire promozioni a Premio, Moneta elettronica ed è facilmente adattabile alle esigenze della Distribuzione del Metano.

Comuni POS trasmettono via internet o via telefono, ogni singola transazione al sistema server centrale. Questo è poi raggiungibile da qualsiasi PC tramite interfacce web sicure, complete e intuitive.

Come funziona "EASYBIZ"

Ogni commerciante e società all'interno del circuito distribuisce le card ai propri clienti che le utilizzano nei distributori della società, partecipando ad una raccolta unitaria di punti. Sono possibili future applicazioni tra società aderenti

I vantaggi di "EASYBIZ"

I vantaggi dell'uso di EASYBIZ per il gestore sono essenzialmente di due tipi. Nell'immediato il gestore **risolve dei problemi di carattere gestionale**:

- gestire i crediti
- gestire la fatturazione
- verificare il venduto
- conoscere gli utenti

Ancora più importanti per il gestore di impianti di distribuzione del metano sono i **vantaggi di carattere strategico** cioè essenzialmente la possibilità di fidelizzare la clientela.

SISTEMA



easybiz

OLITEC

SRL

Contattaci!
*Siamo in grado di offrirti
tutto ciò che serve
per fidelizzare i tuoi Clienti*

OLITEC srl

Via dei Gelsi, 10 - 53036 POGGIBONSI (Siena)

Tel. +39 0577 978013 - Fax + 39 0577 978929

g.giannini@olitecsrl.it

OLITEC

SRL

presenta



easybiz

**Carte Magnetiche
prepagate o a credito
per gestione rifornimenti**



Fidelizzare il Cliente

Fidelizzare il Cliente significa solo soddisfare le sue esigenze al momento della vendita e realizzare i suoi desideri. Dunque ogni commerciante che voglia intraprendere un sistema di fidelizzazione deve conoscere le esigenze e le caratteristiche della propria clientela ma soprattutto si deve dotare degli strumenti adatti per creare e mantenere il proprio giro di clienti. In questo senso **EASYBIZ** è una soluzione la cui tecnologia, professionalità e assistenza permettono di ottenere ottimi risultati commerciali.

Sono evidenti i vantaggi immediati che derivano al cliente dall'uso di carte prepagate, ad esempio:

- rifornimenti su banca dati
- esonero dalla compilazione di schede carburante
- fatturazione dei rifornimenti
- evitare l'uso del contante
- controllo dei rifornimenti
- pagamenti semplificati (RID)

Sono ancora più importanti i possibili sviluppi che il gestore degli impianti può attuare per attrarre e fidelizzare i propri clienti:

- CATALOGO A PREMI



- CARTE REGALO PRECARICATE PER FESTIVITÀ E RICORRENZE



- LOTTERIA A PREMI SU NUMERO SCONTRINO



- SCONTI SU CARBURANTE (ricarica automatica al raggiungimento di X Euro)

- BONUS ABBINATI ALL'ACQUISTO DI AUTO



- SMS E PUNTI REGALO A COMPLEANNI E RICORRENZE



- INCENTIVI PER ATTIVITÀ ANNESSE AL DISTRIBUTORE (omaggio punti per prestazioni in officina annessa)



- COLLABORAZIONI CON ALTRE ATTIVITÀ (gommisti, lavaggi) CON L'OFFERTA DI PUNTI OMAGGIO



- CONVENZIONI CON ASSOCIAZIONI (Misericordie, Pubbliche Assistenze, Circoli ecc.)